

**PENGARUH HARGA DAN ELECTRONIK WORD OF MOUTH (E-WOM)  
TERHADAP MINAT BELI MOBIL LISTRIK DI PALEMBANG  
(STUDI KASUS WULING AIR EV)**

**SKRIPSI**

**Sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar  
Sarjana Manajemen (S.M)  
Pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi  
Universitas Indo Global Mandiri**



**Disusun Oleh:**

**AINUL YAQIN  
2020510058**

**KEMENTERIAN RISET, TEKNOLOGI DAN PENDIDIKAN TINGGI  
UNIVERSITAS INDO GLOBAL MANDIRI  
FAKULTAS EKONOMI  
TAHUN 2023**

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Judul Skripsi : Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan, Harga Dan Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan PT Mitra Bangunan Palembang

Nama : M ARIE  
NPM : 2020510083  
Program Studi : Manajemen  
Pembimbing I : Roswaty, SE., M.Si  
Pembimbing II : Muhammad Kurniawan DP, SE., M.Si  
Tanggal Ujian Skripsi : 25 Januari 2024

Palembang, 5 Februari 2024

Disetujui Oleh,

Pembimbing I,



Roswaty, SE., M.Si

NIDN. 0219096301

Pembimbing II,



Muhammad Kurniawan DP, SE.,  
M.Si

NIDN. 0202067802

Disahkan Oleh,

Ketua Program Studi Manajemen



Shafiera Lazuardi, SE., M.Sc  
NIDN. 0213109401

Dekan Fakultas Ekonomi



Endah Dewi Purnamasari, SE., MM., CFP  
NIDN. 0204128602

## LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Skripsi ini di ajukan oleh :

**Judul Skripsi** : Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan, Harga Dan Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan PT Mitra Bangunan Palembang  
**Nama** : MARIE  
**NPM** : 2020510083  
**Program Studi** : Manajemen

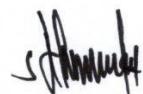
Telah dipertahankan di hadapan Dosen Pengaji Ujian Skripsi & Komprehensif, dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen (S.M) pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Indo Global Mandiri.

**Ketua Pengaji** :



Roswaty, SE., M.Si  
NIDN. 0219096301

**Pengaji I** :



Shafiera Lazuardi, SE., M.Sc CFP., AFA  
NIDN. 0213109401

**Pengaji II** :



Meilin Veronica, SE., MM., Ak., CA  
NIDN. 0225058402

**Disahkan Oleh,**

**Ketua Program Studi Manajemen**



Shafiera Lazuardi, SE.,M.Sc  
NIDN. 0213109401

**Dekan Fakultas Ekonomi**



Endah Dewi Purnamasari, SE.,MM.,CFP  
NIDN. 0204128602

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

**Saya yang bertanda tangan dibawah ini :**

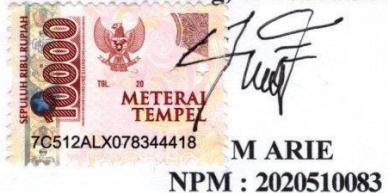
**Nama : M ARIE  
NPM : 2020510083  
Program Studi : Manajemen**

**Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa :**

- 1. Seluruh data, informasi, interpretasi serta pernyataan dalam pembahasan dan kesimpulan yang disajikan dalam karya ilmiah ini, kecuali yang disebutkan sumbernya adalah merupakan hasil pengamatan, penelitian, pengelolaan, serta pemikiran saya dengan pengarahan dari para pembimbing yang ditetapkan.**
- 2. Karya ilmiah yang saya tulis ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapat gelar akademik, baik di Universitas Indo Global Mandiri maupun di perguruan tinggi lain.**

**Demikianlah pernyataan ini dibuat dengan sebenar-benarnya dan apabila dikemudian hari ditemukan adanya bukti ketidakbenaran dalam pernyataan tersebut diatas, maka saya bersedia menerima sanksi akademis berupa pembatalan gelar yang saya peroleh melalui pengajuan karya ilmiah.**

**Palembang, 05 Februari 2024**



## LEMBAR REVISI

Nama : M ARIE  
NPM : 2020510083  
Program Studi : Manajemen  
Judul Skripsi : Analisis Kualitas Pelayanan, Harga Dan Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan PT Mitra Bangunan Palembang

**Ketua Pengaji** :   
Roswaty, SE., M.Si  
NIDN : 0219096301

**Pengaji I** :   
Shafiera Lazuarni, SE., M.Sc. CFP., AFA  
NIDN : 0213109401

**Pengaji II** :   
Meilin Veronica, SE., MM., Ak., CA  
NIDN : 0225058402

Palembang, 5 Februari 2024  
Ketua Program Studi Manajemen

  
Shafiera Lazuarni, SE., M.Sc  
NIDN. 0213109401

## **KATA PENGANTAR**

Segala puji bagi Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, nikmat, dan serta karunia-Nya sehingga Proposal Skripsi dengan judul “Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan, Harga, Dan Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan PT. Mitra Bangunan Palembang” dapat terselesaikan dengan baik. Proposal Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Sarjana (S1) pada Fakultas Ekonomi Jurusan Manajemen Universitas Indo Global Mandiri. Penulis menyadari bahwa terselesainya proposal skripsi ini tidak lepas dari bantuan, bimbingan, petunjuk, dan saran dari semua pihak baik secara moril maupun materil. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Dr. H. Marzuki Alie, S.E., M.M selaku Rektor Universitas Indo Global Mandiri Palembang
2. Endah Dewi Purnamasari, S.E., M.M., CFP selaku Dekan Fakultas Ekonomi
3. Shafiera Lazuardi, S.E., M.Sc., CFP., AFA selaku Ketua Program Studi Manajemen
4. Roswaty, S.E., M.Si selaku dosen pembimbing I
5. Muhammad Kurniawan DP, S.E., M.Si selaku dosen pembimbing II
6. Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen Universitas Indo Global Mandiri Palembang atas segala ilmu dan pengalaman berharga yang telah diberikan selama ini kepada penulis.
7. Kepada Orang tuaku tercinta yang telah memberikan kasih sayang, perhatian, dan dukungan moril maupun materil tanpa henti bagi penulis serta menguatkan penulis dalam doa – doanya.
8. Sahabatku yang selalu memberikan dukungan moril maupun materil, semangat dan perhatian kepada penulis.

Saya menyadari bahwa masih banyak kesalahan dan kekurangan yang mendasar pada tugas ini. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kepada pembaca berkenan memberikan saran yang membangun guna memberikan koreksi pada

skripsi ini dan diadakan perbaikan untuk penulis berikutnya. Akhir kata, besar harapan saya agar skripsi ini berguna bagi semua pihak.

**Wassalamualaikum Wr.Wb**

Palembang, Oktober 2023

M. Arie  
202050083

## **ABSTRAK**

Penelitian ini dilatarbelakangi oleh setiap perusahaan menginginkan suatu keberhasilan dalam menjalankan usahannya. Tingginya persaingan yang terjadi dalam menjalankan bisnis bahan bangunan yang memiliki tujuan untuk memenuhi kebutuhan konsumen. Pelayanan dan harga serta promosi yang ditawarkan pun berbeda-beda, dengan begitu akan menjadi ciri dan keunggulan tersendiri bagi setiap bisnis bahan bangunan. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana analisis pengaruh kualitas pelayanan, harga dan promosi terhadap kepuasan pelanggan PT. Mitra Bangunan Palembang. Penelitian ini adalah penelitian yang berjenis kuantitatif. Populasi penelitian ini adalah seluruh pengunjung PT Mitra Bangunan Palembang yang berjumlah 1.590 orang sedangkan sampelnya dihitung menggunakan rumus slovin sebanyak 94 orang responden. Hasil penelitian menunjukkan terdapat pengaruh kualitas pelayanan berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan di PT. Mitra Bangunan Palembang. Harga berpengaruh positif terhadap kepuasan pelanggan di PT. Mitra Bangunan Palembang. Terdapat pengaruh Promosi terhadap kepuasan pelanggan di PT. Mitra Bangunan Palembang. Hasil berikutnya menunjukkan adanya pengaruh kualitas pelayanan, harga dan promosi terhadap kepuasan pelanggan di PT. Mitra Bangunan Palembang.

Kata kunci :promosi, harga, kualitas pelayanan, kepuasan pelanggan.

## **ABSTRACT**

*This research is motivated by every company wanting success in running its business. The high level of competition that occurs in running a building materials business aims to meet consumer needs. The services, prices and promotions offered are also different, so they will become distinctive characteristics and advantages for each building materials business. This research aims to find out how to analyze the influence of service quality, price and promotion on customer satisfaction at PT. Mitra Bangunan Palembang. This research is a quantitative type of research. The population of this study was all visitors to PT Mitra Bangunan Palembang, totaling 1,590 people, while the sample was calculated using the Slovin formula as many as 94 respondents. The research results show that service quality has a significant influence on customer satisfaction at PT. Mitra Bangunan Palembang. Price has a positive effect on customer satisfaction at PT.Mitra Bangunan Palembang. There is an influence of promotion on customer satisfaction at PT.Mitra Bangunan Palembang. The next results show the influence of service quality, price and promotion on customer satisfaction at PT.Mitra Bangunan Palembang.*

*Keywords:* promotion, price, service quality, customer satisfaction.

## DAFTAR ISI

	<b>Halaman</b>
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>SKRIPSI.....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....</b>	<b>v</b>
<b>LEMBAR REVISI.....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>viii</b>
<b>ABSTRACT.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	6
1.3 Tujuan Penelitian .....	7
1.4 Manfaat Penelitian .....	7
1.5 Gambaran Umum Perusahaan .....	8
1.5.1 Profil Perusahaan.....	8
1.5.2 Visi Misi Perusahaan .....	10
1.5.2.1 Visi PT. Mitra Bangunan Palembang .....	10
1.5.2.2 Misi PT. Mitra Bangunan Palembang .....	11
1.5.2.3 Tugas dan Wewenang.....	11
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>13</b>
2.1 LandasanTeori .....	13
2.1.1 Kualitas Pelayanan .....	13
2.1.1.1 Prinsip-Prinsip Kualitas Pelayanan .....	14
2.1.1.2 Indikator Kualitas Pelayanan .....	15
2.1.2 Pengertian Harga .....	16
2.1.2.1 Strategi Penyesuaian Harga .....	17
2.1.2.2 Jenis-Jenis Harga.....	18
2.1.2.3 Indikator Harga .....	18
2.1.3 Pengertian Promosi.....	19
2.1.3.1 Bauran Promosi.....	20
2.1.3.2 Tujuan Promosi .....	22
2.1.3.3 Indikator Promosi.....	23
2.1.4 Kepuasan Pelanggan.....	23
2.1.4.1 Indikator Kepuasan Pelanggan.....	25
2.1.4.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan.....	25
2.2 Penelitian Terdahulu .....	26
2.3 Kerangka Pemikiran .....	30

2.4	Hipotesis.....	31
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>33</b>	
3.1	Metode Penelitian .....	33
3.2	Jenis Penelitian .....	33
3.3	Lokasi dan Waktu Penelitian.....	34
3.4	Populasi Penelitian.....	34
3.5	Sampel Penelitian .....	35
3.6	Pengukuran Variabel.....	36
3.7	Variabel Penelitian.....	37
3.8	Teknik Pengumpulan Data .....	37
3.9	Teknik Analisis Data .....	39
3.9.1	Uji Kualitas Data .....	39
3.9.1.1	Uji Validitas .....	39
3.9.1.2	Uji Reliabilitas .....	40
3.9.1.3	Analisis Regresi Linier Berganda .....	40
3.10	Uji Hipotesis.....	41
3.10.1	Uji Parsial (uji t) .....	41
3.10.2	Uji Simultan (Uji F).....	42
3.10.3	Uji Koefisien Korelasi (R) .....	43
3.10.4	Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) .....	43
3.11	Definisi Operasional Variabel .....	44
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>46</b>	
4.1	Hasil Penelitian .....	46
4.1.1	Karakteristik Responden Penelitian .....	46
4.1.1.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	46
4.1.1.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Umur .....	47
4.2	Analisis Deskriptif .....	48
4.2.1	Analisis Deskripsi Kualitas Pelayanan ( $X_1$ ).....	48
4.2.2	Analisis Deskripsi Harga ( $X_2$ ).....	49
4.2.3	Analisis Deskripsi Promosi ( $X_3$ ) .....	49
4.2.4	Analisis Deskripsi Kepuasan Pelanggan (Y) .....	50
4.3	Uji Kualitas Data .....	51
4.3.1	Uji Validitas .....	51
4.3.2	Uji Reliabilitas.....	53
4.4	Uji Asumsi Klasik.....	54
4.4.1	Uji Normalitas .....	54
4.4.2	Uji Multikolonieritas .....	55
4.4.3	Uji Heteroskedastisitas .....	56
4.5	Analisis Regresi Linear Berganda .....	57
4.6	Uji Hipotesis.....	59
4.6.1	Uji Parsial (Uji t) .....	59
4.6.2	Uji Simultan (Uji F).....	60
4.6.3	Uji Koefisien Korelasi (Uji R) .....	61
4.6.4	Uji Koefisien Determinasi (Uji $R^2$ ) .....	62

4.7	Pembahasan .....	63
4.7.1	Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	63
4.7.2	Pengaruh Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan .....	64
4.7.3	Pengaruh Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan .....	66
4.7.4	Pengaruh Kualitas Pelayanan, Harga, dan Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	67
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>69</b>
5.1	Kesimpulan.....	69
5.2	Saran .....	71
5.2.1	Bagi PT. Mitra Bangunan Palembang .....	71
5.2.2	Bagi Peneliti Selanjutnya .....	72
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>73</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>		<b>76</b>

## DAFTAR GAMBAR

	<b>Halaman</b>
Gambar 1 Contoh Promosi PT. Mitr Bangunan Palembang .....	3
Gambar 2 PT. Mitra Bangunan Palembang.....	9
Gambar 3 Struktur Organisasi PT. Mitra Bangunan Palembang.....	10
Gambar 4 Kerangka Pemikiran .....	31
Gambar 5 Jenis Kelamin Responden .....	46
Gambar 6 Umur Responden .....	47
Gambar 7 PP- Plot Uji Normalitas .....	54
Gambar 8 Uji Normalitas .....	55
Gambar 9Uji Heteroskedastisitas .....	57

## **DAFTAR TABEL**

	<b>Halaman</b>
Tabel 2.1Penelitian Terdahulu .....	26
Tabel 3.1Data Pelanggan PT. Mitra Bangunan Palembang .....	35
Tabel 3.2Skor Likert .....	37
Tabel 3.3Interpretasi Koefisien Korelasi .....	43
Tabel 3.4 Definisi Operasional Variabel dan Pengukuran Variabel .....	44
Tabel 4.1 Jenis Kelamin Responden.....	46
Tabel 4.2Umur Responden.....	47
Tabel 4.3Hasil Analisis Deskripsi Kualitas Pelayanan ( $X_1$ ) .....	48
Tabel 4.4Hasil Analisis Deskripsi Harga ( $X_2$ ).....	49
Tabel 4.5Hasil Analisis Deskripsi Promosi ( $X_3$ ) .....	50
Tabel 4.6Hasil Analisis Deskripsi Kepuasan Pelanggan .....	50
Tabel 4.7Uji Validitas .....	51
Tabel 4.8Uji Reliabilitas .....	53
Tabel 4.9Uji Multikolonieritas .....	56
Tabel 4.10Hasil Analisis Regresi Linear Berganda.....	58
Tabel 4.11Uji Parsial.....	59
Tabel 4.12Uji Simultan .....	61
Tabel 4.13Uji Koefisien Korelasi .....	61
Tabel 4.14Uji Koefisien Determinasi .....	62

